



Das Unternehmen

Wir sind ein international agierender Textilverlag mit Tochtergesellschaften in Paris, Como und Tokyo. Unsere innovativen Designs und modernen Interieurprodukte haben durch die unverwechselbare Handschrift nya nordiskas weltweit großen Wiedererkennungswert. Designeinflüsse und Inspirationen aus der ganzen Welt sowie skandinavische Ursprünglichkeit prägen seit über 50 Jahren das Leitbild unserer Kollektionen.

Für den textilen Objektvertrieb suchen wir ab sofort eine überzeugende Persönlichkeit als

Sales Manager (m/w) im Contract Business

Ihre Aufgaben

In dieser Funktion betreuen Sie die Entscheider im gesamten textilen Contract Business, insbesondere Architekten, Innenarchitekten, Planer, Bauträger, Objekt- und Raumausstatter. Zu Ihren Aufgaben zählen der Ausbau und die Stärkung unserer Marktposition durch die Akquise von Neukunden. Neben den Kollektionspräsentationen und Teilnahme an Events umfasst das Tätigkeitsfeld auch die aktive Beobachtung von Markt- und Projektentwicklungen. Sie agieren vom Firmensitz in Dannenberg aus und bauen den Bereich Objektvertrieb parallel im Haus konzeptionell weiter aus.

Ihr Profil

- Mehrjährige Vertriebsserfahrung im textilen Contract Business
- Sehr gute Kontakte in der Zielgruppe
- Designorientierte Persönlichkeit mit Gespür für Einrichtung und Architektur
- Betriebswirtschaftliches Denken und Handeln
- Kommunikationsstark, querdenkend und abschlussstark
- Freude an einer Reisetätigkeit und am Umgang mit Menschen
- Flexibilität und Eigenverantwortlichkeit

Unser Angebot

- Attraktives und leistungsgerechtes Einkommen
- Modernes und innovatives Produktportfolio
- Ein sympathisches und kundenorientiertes Team
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Sorgfältige Einarbeitung für den optimalen Einstieg
- Ein neutraler Firmenwagen der Mittelklasse und eine mobile Büroausstattung

Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@nya.com.